



**YRITTÄJYYDEN
PUOLESTA**

Lähiruuan reitti hankintalain temppuradalla

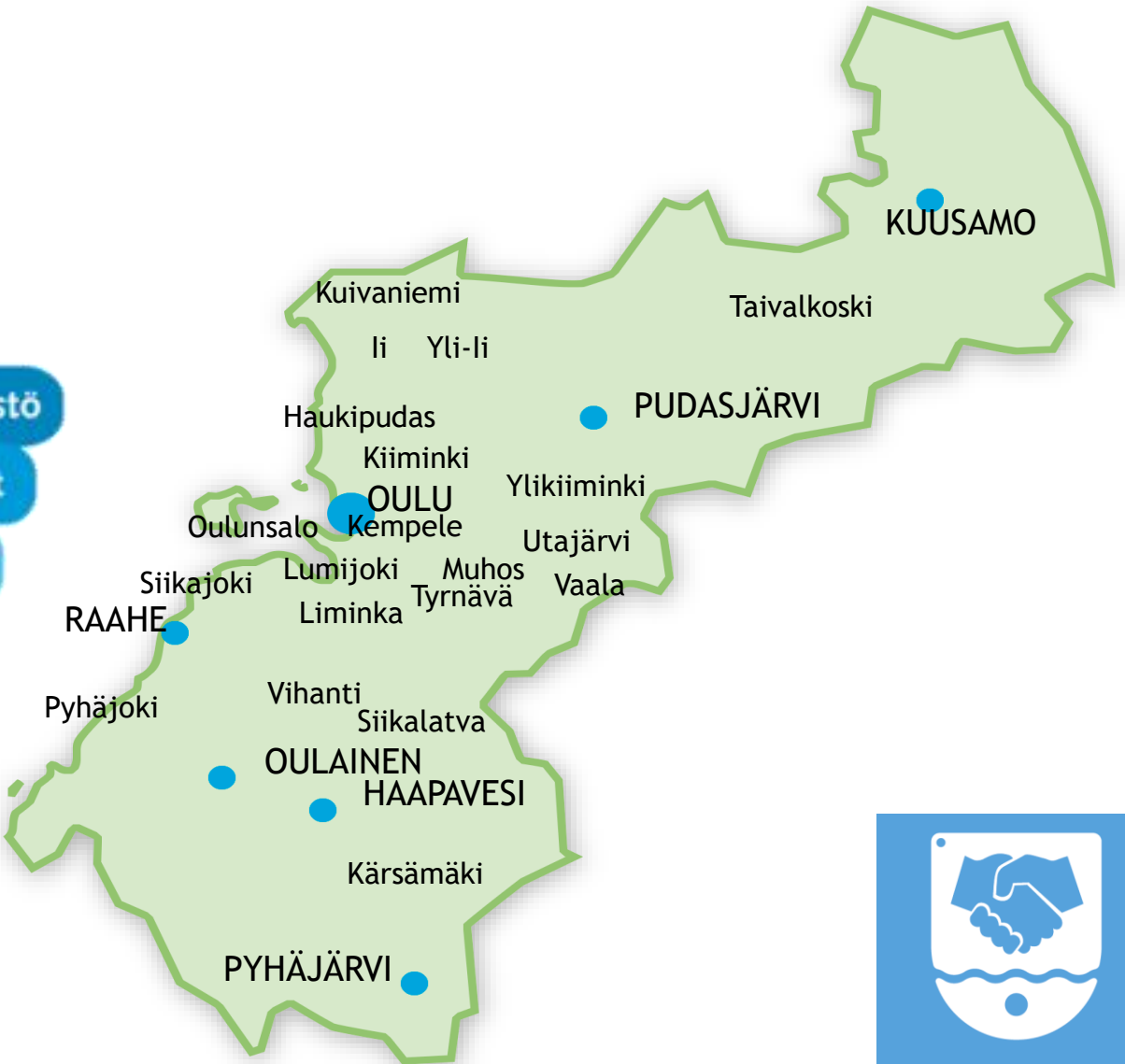
Lähiruoka- ja hankintatreffit -tapahtuma 20.9.2019



**HANKINTA-
NEUVONTA**

Yrittäjät

Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjät



Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjien hankintaneuvonta ja KEINO osaamiskeskuksen muutosagentti

- Kehittää hankintayksiköiden ja tarjoajien välistä vuoropuhelua.
- Hankintayksiköiden välistä vuoropuhelua.
- Edistää markkinavuoropuhelua hankintayksiköiden, yritysten ja loppuasiakkaiden kesken.
- Kestävien ja innovatiivisten julkisten hankintojen tuki hankintayksiköille.
- Neuvontatehtävää toteutetaan Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjien toiminta-alueella KEINO Pohjois-Pohjanmaan alueella.
- Neuvoja sijaitsee fyysisesti lähellä



Miksi kannattaa tarjota julkiselle sektorille

- Ehdot tiedossa, sopimusten muuttaminen säädeltyä
- Maksaa laskut
- Hyvä ja luotettava referenssi
- Hyvä sparraaja

- Vienti?



Julkisen hankinnan perusperiaatteet

AVOIMUUS

SYRJIMÄTTÖMYYS

SUHTEELLISUUS

TASAPUOLISUUS



HYVÄT HANKINNAT

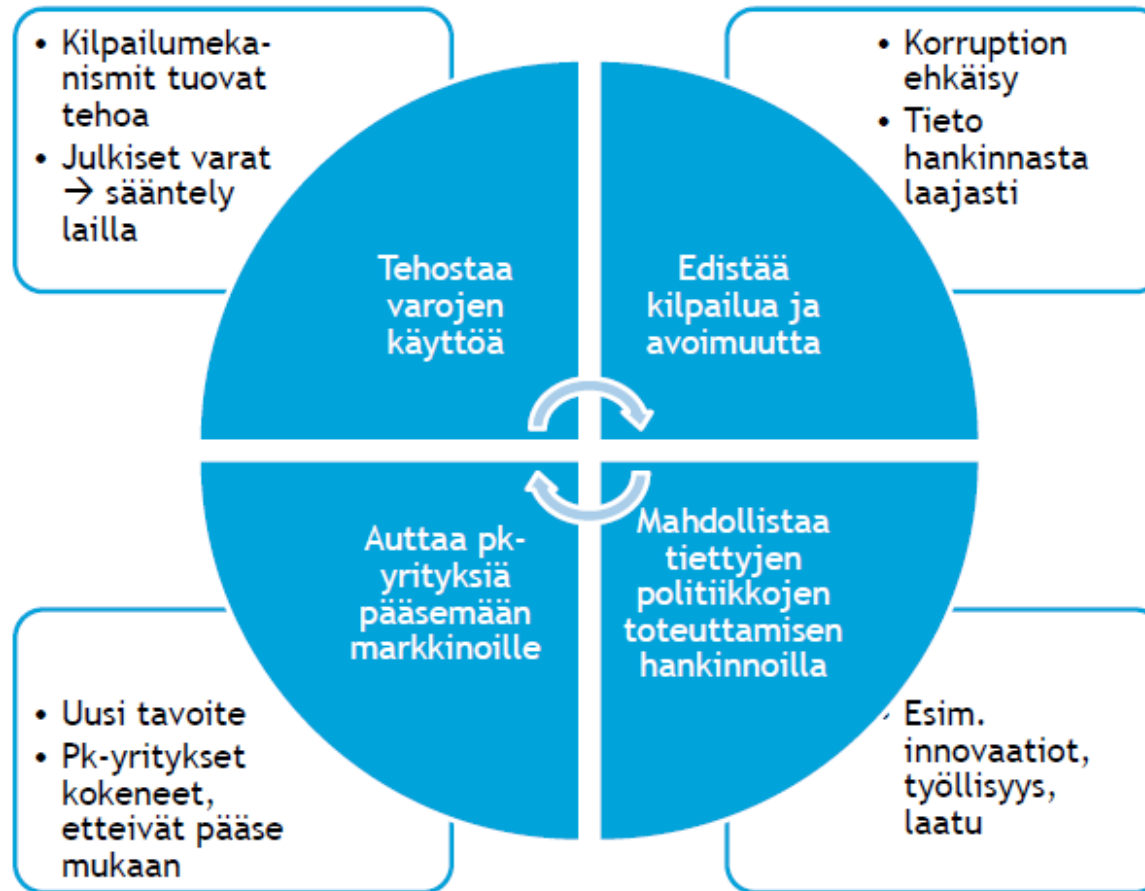
Lähde: Satu Grekin Suomen Yrittäjät webinaari: Hankintalaki uudistuu



HANKINTA-
NEUVONTA

Yrittäjät

Miksi hankintoja säännellään - hankinnat on kilpailutettava



Lähde: Satu Grekin Suomen Yrittäjät webinaari: Hankintalaki uudistuu

Mikä tökkii?



Ongelma 1:

Hankitaan niin isosti, etteivät pienet pysty toimittamaan

Ongelma 2:

Vaaditaan tarjoajilta kohtuuttomuuksia

Ongelma 3:

Prosessi on niin monimutkainen, jotta riitoja tulee



HANKINTA-
NEUVONTA

 Yrittäjät

Kehittämistoimia

- Markkinavuoropuhelun lisääminen, tarjouspyynnön kommentoinnista vuoropuheluun siirtyminen
- Tehdään dokumenteista ymmärrettäviä, kysytään käyttäjiltä ja kehitetään yhdessä
- Yhteistyöverkostot, miten muut tekevät
- Pyydetään toimittajia tutustumaan toimintaympäristöön
- Seurannan työkalut / yrityksillä CRM
- Resursseja sopimuskaudelle



HANKINTA-
NEUVONTA

 Yrittäjät

Keinot

- Aktiivien tiedottaminen ja vuoropuhelu
 - Hankintakalenterit
 - Ajoissa tietoon toimittajille asetetut vaatimukset
 - Mitä tavoitteita ja tulevaisuuden suunnitelmia on linjattu
- Luodaan mahdollisuus vaikuttaa hankinnan suunnitteluvaiheessa
 - Infot, vuoropuhelu
- Kerätään palautetta tarjoajilta ja projekteihin osallistuneilta ja opitaan yhdessä



Sähköinen tarjouspyyntö

cloudia

Tarjouspalvelu.fi

Pienhankintapalvelu

 Tarjova
Aina paras tarjous

 Morcell
- the bright e in business

e-hankinnat.fi

Noventia

HankintaSampo



HANKINTA-
NEUVONTA

Yrittäjät

Osiin jakaminen on myyjän monopolin hajottamista

- Useita toimittajia, vähemmän riitoja
- Laajemmin kokemusta toimijoista, tietoa paremmin mistä kannattaa maksaa
- Tilaajan osaaminen kehittyy
- Varmuutta toimituksiin, jos yksi ei pysty valitaan toinen
- Saadaan enemmän ja parempia tarjouksia
- Edistetään tarjoajien välistä luottamusta, ja madalletaan kynnystä yhteistarjoukselle
- Osa laadunvalvonnasta toteutuu muiden toimittajien reaktioiden ansioista
- [Hankintalaki 2 §](#)



HANKINTA-
NEUVONTA

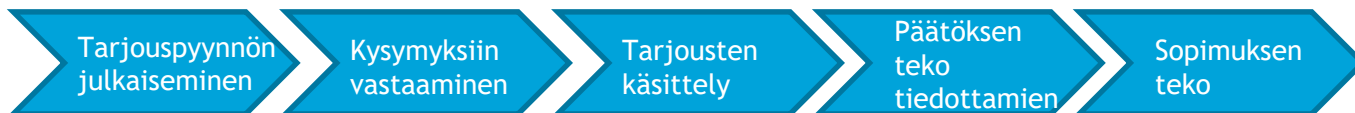
 Yrittäjät

Hankintaprosessi

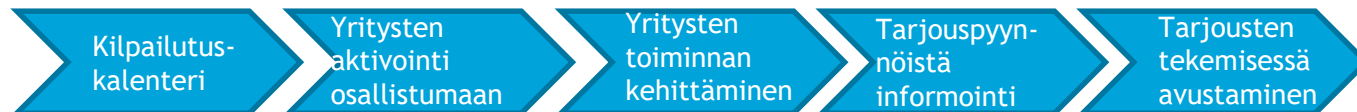
Halutun lopputuloksen mahdollistaminen



Juridinen määrämuotoinen prosessi



Yrittäjien tukeminen hankintaprosessiin osallistumisessa



Lopputuloksen varmistaminen



HANKINTA-
NEUVONTA

Yrittäjät

Hankintamenettely

- Minkä arvoinen hankinta, hankinnan kokonaisarvo tai 48 kk
 - Pienhankinta, kansallinen vai EU-kynnysarvon ylittävä
- Mitkä menettelyt käytössä
- Millainen hankinta, eli mitä hankitaan, löytyykö jo markkinoilta



HANKINTA-
NEUVONTA

 Yrittäjät

Hankintalaki ja yhteistarjoukset

- [92 §](#)
- Toimittajat saavat tehdä tarjouksia tai ilmoittautua ehdokkaaksi ryhmittymänä. Hankintayksikkö ei saa edellyttää ehdokkaiden tai tarjoajien ryhmittymältä tiettyä oikeudellista muotoa tarjouksen tai osallistumishakemuksen tekemistä varten.
 - Ryhmittymältä voidaan kuitenkin edellyttää tiettyä oikeudellista muotoa sopimusaikana, jos se on tarpeen hankintasopimuksen asianmukaiseksi toteuttamiseksi

Yhteistarjouksen hyötyjä

- Referenssit
 - Yhteistarjouksessa kaikkien tarjoajien referenssit voidaan lukea hyväksi
- Liikevaihto
 - Mikäli tarjouspyynnössä on liikevaihtorajoja voidaan tarjoajien yhteenlaskettu liikevaihto lukea hyväksi
- Toimitusvarmuus
 - Ryhmittymällä pystytään tarjoamaan toisenlainen toimitusvarmuus kuin yksittäisellä tarjoajalla
- Resurssit
 - Inhimilliset resurssit, osaaminen ja tilat, sekä joissain tapauksissa menot ja kulut



Kiitos

**Tiina Talala Yrittäjät hankintaneuvoja &
KEINO muutosagentti Pohjois-Pohjanmaa**

Puh 050 4414 718 tiina.talala@yrittajat.fi

Twitter @TiinaTalala

FB <https://www.facebook.com/groups/pphankintaneuvoja/>



YRITTÄJYYDEN PUOLESTA